

利安人寿 2023 年意外伤害保险业务经营情况

(一) 个人意外伤害保险业务年度经营数据

1. 总体情况

项目	保单件数 (万件)	原保险保费收 入 (万元)	期末有效保险金 额 (万元)	赔款支出 (万元)	
合计	33.87	621.79	2,905,958.47	145.84	
销售渠道	一、公司直销	20.60	596.91	1,485,905.58	140.66
	二、保险专业代理	-	-	-	-
	三、保险经纪	0.02	7.98	1,880.26	-
	四、银行类保险兼业代理	-	-	-	-
	五、互联网企业代理渠道	-	-	-	-
	六、其他兼业代理渠道	13.26	16.92	1,418,172.63	4.68
	七、其他渠道	-	-0.02	-	0.50

备注：1. 本表按年度统计，统计范围为上一年度开展的个人意外险业务。2. 保单件数指上一年度销售的个人意外险保单件数。3. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。4. 赔款支出为再保后数据。

2. 四类产品经营数据

根据银保监办发[2021]106 号文要求，需披露个人意外伤害保险产品中航空意外险、借款人意外险、旅行意外险、交通工具意外险等险种每一款产品的经营数据，披露产品范围限于年度原保险保费收入在 500 万元以上的产品。公司暂无此口径下的经营数据。

3. 个人意外伤害保险产品年度经营数据

序号	产品名称	销售渠道	合作机构名称	销售状态 (在售/ 停售)	保单件数 (万件)	原保险 保费收入 (万元)	期末有效保险 金额 (万元)	赔款支出 (万元)	综合赔 付率 (%)
1	利安学 生幼儿 (C款) 意外伤 害保险	公司 直销	注 8	在售	17.65	504.26	1,136,133.10	61.20	31.64%

备注： 1. 本表按年度统计，统计每一款个人意外伤害保险产品的经营数据，披露产品范围限于年度原保险保费收入在 500 万元以上的产品。2. 本表按产品维度（按保险条款逐条统计）填写，每个产品填写一行数据。销售渠道从下拉框中选择，有多个销售渠道的，填写业务规模最大的销售渠道。3. “合作机构名称”仅填写业务规模排名前三的合作机构。4. 销售状态是指截至信息披露当日，该产品是否仍然在售。5. 保单件数是指该产品上一年度销售的保单件数。6. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。7. 赔款支出为再保后数据，仅保险期限一年及以下意外险产品填写综合赔付率。综合赔付率为再保后数据，指标计算公式为：（再保后赔款支出+再保后未决赔款准备金提转差）÷（再保后已赚保费）。保险公司披露该指标时应当对计算方法进行说明。8. 利安学生幼儿（C款）意外伤害保险业务规模前三合作机构：河北荣信保险代理有限公司、河北新合作保险代理有限公司、圣源祥保险代理有限公司。

4. 典型理赔案例

案例一：

赔案号：86*****220510000028

被保险人：舒*

险种：天天吉祥（B款）意外伤害保险

生效日：2021-04-04

2021年4月6日骑摩托车不慎摔伤申请赔付意外伤残，2023年1月5日共计赔付5000元。

案例二：

赔案号：86*****230610000008

被保险人：张**

险种：个人意外伤害保险（2018版）

生效日：2020-04-15

2021年4月6日骑摩托车发生事故申请赔付意外伤残，2023年5月29日共计赔付40000元。

（二）团体意外伤害保险业务年度经营数据

1. 总体情况

项目	保单件数 (万件)	原保险保费收入 (万元)	期末有效保险金额 (万元)	赔款支出 (万元)	
合计	1.81	6,509.07	31,727,904.95	3,097.69	
销售渠道	一、公司直销	1.79	6,431.71	30,589,229.95	3,097.66
	二、保险专业代理	-	-	-	-
	三、保险经纪	-	-	-	-
	四、银行类保险兼业代理	-	-	-	-
	五、互联网企业代理渠道	-	-	-	-
	六、其他兼业代理渠道	0.02	77.36	1,138,675.00	0.03
	七、其他渠道	-	-	-	-

备注：1. 本表按年度统计，统计范围为上一年度开展的团体意外伤害保险业务。团体意外险是指投保人为特定团体成员投保，由保险公司以一份保险合同提供保险保障的意外险。2. 保单件数指上一年度销售的保单件数。统计保单件数时，每一件团体保单统计为一件。3. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。4. 赔款支出为再保后数据。

2. 团体意外伤害保险产品年度经营数据

序号	产品名称	销售渠道	合作机构名称	销售状态 (在售/ 停售)	保单件数 (万件)	原保险保 费收入 (万元)	期末有效保险 金额 (万元)	赔款支出 (万元)	综合赔付 率 (%)
1	利安团体 (B款)意 外伤害保 险	公司 直销	注 8	停售	0.25	1,351.43	4,495,291.08	1,027.31	24.54%
2	利安团体 (C款)意 外伤害保 险	公司 直销	注 9	在售	0.09	1,025.59	8,835,865.33	559.58	42.68%
3	利安建筑 工程(C款) 团体意外 伤害保险	公司 直销	注 10	在售	0.16	1,707.57	7,199,485.00	380.00	32.99%
4	利安团体 (D款)意 外伤害保 险	公司 直销	注 11	在售	0.40	2,126.00	6,944,853.29	167.12	16.22%

备注：1. 本表按年度统计，统计每一款团体意外伤害保险产品的经营数据，披露产品范围限于年度原保险保费收入在 500 万元以上的产品。2. 本表按产品维度（按保险条款逐条统计）填写，每个产品填写一行数据。销售渠道从下拉框中选择，有多个销售渠道的，填写业务规模最大的销售渠道。3. “合作机构名称”仅填写业务规模排名前三的合作机构。4. 销售状态是指截至信息披露当日，该产品是否仍然在售。5. 保单件数是指该产品上一年度销售的保单件数。统计保单件数时，每一件团体保单统计为一件。6. 期末有效保险金额为上一年度末的有效保险金额，保险金额按保单签订的最高给付额统计。7. 赔款支出为再保后数据，仅保险期限一年及以下意外险产品填写综合赔付率。综合赔付率为再保后数据，指标计算公式为： $(\text{再保后赔款支出} + \text{再保后未决赔款准备金提转差}) \div (\text{再保后已赚保费})$ 。保险公司披露该指标时应当对计算方法进行说明。8. 利安团体（B款）意外伤害保险业务规模前三合作机构：安徽金安保险代理有限责任公司六安分公司、湖南腾顺保险销售服务有限公司、烽火台保险经纪有限公司安徽分公司。9. 利安团体（C款）意外伤害保险业务规模前三合作机构：中盛融安国际保险经纪有限公司、北京双诚保险代理有限公司、中兴保险经纪有限公司江苏分公司。10. 利安建筑工程（C款）团体意外伤害保险业务规模前三合作机构：江苏金阳光保险代理有限公司、江苏中诚保险销售有限公司金坛分公司、中国银行股份有限公司镇江丁卯桥支行。11. 利安团体（D款）意外伤害保险业务规模前三合作机构：山东华金保险代理有限公司泰安分公司、湖南凤凰保险代理有限公司湘江分公司、湖南腾顺保险销售服务有限公司。

3. 典型理赔案例

案例一：

赔案号：86*****230610000178

被保险人：郑**

险种：建筑工程团体意外伤害保险（B款）

生效日：2021-08-11

2022年1月16日工地铺设平板时不慎踩空摔伤腰部申请赔付意外伤残，2023年2月8日共计赔付60000元。

案例二：

赔案号：86*****230610000003

被保险人：吴**

险种：利安建筑工程（C款）团体意外伤害保险、利安附加建筑工程意外伤害团体医疗保险

生效日：2023-03-08

2023年3月13日工作时从架子上坠落导致骨折申请意外伤残，2023年6月30日共计赔付54096.48元。

案例三：

赔案号：86*****230610000006

被保险人：刘*

险种：学生幼儿意外伤害保险（B款）

生效日：2022-09-23

2023年1月31日驾驶轻便二轮摩托车发生交通事故申请意

外身故保险金，2023年3月27日共计赔付35000元。